



**KICK
OFF**

LEHRGANG

Coaching Curriculum

Ausbildung zum
systemischen Wirtschaftscoach
2022



Coaching Curriculum

Ausbildung zum Systemischen Wirtschaftscoach

ALLGEMEINES

Warum Coaching?

Seit Mitte der 80er Jahre ist Coaching eine anerkannte Methode, die im Wirtschaftsbereich verstärkt eingesetzt wird.

Hat man bis dahin versucht, fehlende Potenziale der Mitarbeiter:innen ausschließlich durch herkömmliche Trainings- und Schulungsmaßnahmen zu erschließen, erkannte man schließlich auch die Grenzen dieser Methoden.

Im Gegensatz dazu ist Coaching sehr spezifisch und unterstützt den konkreten Entwicklungsprozess einer einzelnen Person. Als interaktiver, personenzentrierter Begleitprozess ist dieser zeitlich begrenzt und zielorientiert definiert. So können einzelne Mitarbeiter:innen gezielt gefördert und unterstützt werden.

Gleichermaßen wie an die Mitarbeiter:innen steigen auch die Anforderungen an die Personalentwickler:innen, HR-Expert:innen und Führungskräfte. In diesen Funktionen werden hohe fachliche, aber auch kommunikative Kompetenzen erwartet. In ihrer unterstützenden Rolle in den Unternehmen ist auch für sie ein fundiertes Coaching Know How von großem Vorteil.



KICK OFF

Zielgruppe

Unsere Ausbildung richtet sich daher an alle Personen, die ihre Kompetenzen im professionellen Umgang mit anderen Menschen erweitern wollen.

Dies sind vor allem Interessent:innen aus

- sozialen, pädagogischen und psychologischen Berufen
- Wirtschafts- und Gesundheitsberufen
- Trainer:innen und Berater:innen
- Personalentwickler:innen
- Erwachsenenbildner:innen
- Personen in Management- und Führungsfunktionen

Hintergründe

Die Ansätze und Methodenvielfalt im Coaching sind so groß, dass wir uns in unserer Ausbildung nicht alleine auf eine Disziplin beschränken wollen. Wir sind davon überzeugt, dass die Nutzung der Fülle ein großer Vorteil ist, im Vergleich zur Reduktion auf eine einzige Richtung.

Dementsprechend arbeiten wir nicht ausschließlich systemisch, obwohl wir diesem Gedankengut äußerst viel abgewinnen können und es sehr oft anwenden.

Wir gehen in unserem Ansatz davon aus, dass der Mensch nicht nur in Systeme eingebunden ist, sondern es dahinter auch ein großes Ganzes gibt, in dem alles einen Zusammenhang hat und Sinn macht.

Für uns gibt es darüber hinaus jedoch auch eine vorhandene Realität, die unabhängig vom Individuum existiert. Wir reißen uns daher nicht in die Vertreter:innen des radikalen Konstruktivismus ein. Dennoch glauben wir daran, dass sich jeder Mensch seine eigene Wahrheit konstruiert.

Wir begegnen den Themen unserer Coachees immer mit Respekt und Bedingungslosigkeit. Alles darf sein. Jedes Verhalten ist rational, ökonomisch und sinnvoll.

Die Kunst im Coaching ist es, Möglichkeiten aufzuzeigen und Alternativen zu finden.

Die 3 Säulen des Lehrgangs

– Integrative Haltung

Für uns entstehen nachhaltige Lösungen immer durch die Akzeptanz dessen, was ist (Systemisches Meta-Gesetz). Es gilt ausnahmslos, das Gegebene zu integrieren, anstatt zu verneinen oder auszugrenzen. Unser Prinzip ist daher immer das Sowohl-als-auch anstatt der Haltung von Entweder-oder.

– Die Wichtigkeit der Arbeitshypothese

Ein Spezifikum der systemischen Denkweise ist die Bildung von Hypothesen.

Um diese bilden zu können, braucht der Coach verschiedene Modelle, mittels derer er wie durch verschiedene „Brillen“ auf das vorliegende Thema blicken kann. Je nach verwendeter Brille, wird der Coach unterschiedliche Hypothesen darüber aufstellen, wo das Problem begründet liegt bzw. was helfen könnte.

Für uns zeichnet sich ein guter Coach dadurch aus, verschiedene Hypothesen aufstellen zu können. Erst in einem nächsten Schritt geht es uns um die Anwendung verschiedener Techniken und Interventionen. Beispielsweise nützt nämlich die beste Fragetechnik nichts, wenn der Coach nicht weiß, wonach er fragen soll...

– Haltung der Eigenverantwortung

Wir glauben an die völlige Selbstverantwortung jedes Menschen.

Unser Ansatz im Coaching ist daher nicht die Forderung an die anderen, etwas zu ändern, damit es uns selbst gut geht. Der Lösungsansatz im Coaching kann daher immer nur die Änderung der eigenen Haltung und des eigenen Verhaltens sein.

Elemente der Ausbildung

– hoher Praxisbezug

Jedes Know How ist nur so gut, wie wir es anwenden können.

In unserer Ausbildung ist uns daher die Anwendung in der Praxis äußerst wichtig.

Neben Vermittlung von theoretischem Know How ist das eigene Üben, sowohl in der Ausbildung als auch in Peergroups und eigenen Coachings sehr wichtig.

Die regelmäßige Reflexion der eigenen Arbeit als Coach mit einem Supervisor ist für uns dabei gleichermaßen wichtig.

– Selbstreflexion der Teilnehmer:innen

Wir sind davon überzeugt, dass eine respektvolle und sensible Begleitung von Menschen nur dann möglich ist, wenn wir dies selbst bereits erlebt haben. Die Seite vom Coach zum Coachee zu wechseln, ist uns daher sehr wichtig.

Abgesehen davon wird der Coach in den Prozessen mit seinen Coachees ständig mit den eigenen Themen konfrontiert, die bei ihm selbst ebenfalls etwas auslösen können. Damit umgehen zu können gelingt nur, wenn die eigenen Themen in umfassender Selbstreflexion bereits bearbeitet worden sind.



KICK OFF



Ein wichtiges Element der Selbstreflexion ist für uns das PCM Persönlichkeitsprofil. Dieses Profil basiert auf dem Process Communication Model und ist ein Analysetool (online-Fragebogen), welches die Teilnehmer:innen vor dem Start des Lehrgangs durchführen.

Die Ergebnisse des Profils werden mit den Teilnehmer:innen einzeln in einem jeweils ca. 2 Stunden dauernden Debriefing Gespräch analysiert und interpretiert. Dieses Tool dient daher als erste Bestandsaufnahme und hilft dabei, mögliche eigene Muster zu erkennen und damit verbundene Themen zu erfassen.

– Abschluss

Die Ausbildung schließt mit einer Prüfung ab.

Nach der erfolgreichen Teilnahme am Lehrgang und positiver Absolvierung aller begleitenden Maßnahmen (s. Punkt C — begleitende Maßnahmen) erhält jede/r Teilnehmer:in ein KICK OFF Zertifikat „Systemischer Wirtschaftscoach“.

FORMAT

Die Erfahrung der letzten Jahre zeigt uns, dass auch der Coaching Bereich stärker in die Online Welt verlegt wird, als dies bis dato der Fall war. Die Anforderungen der Unternehmen, der Arbeitnehmer:innen aber auch der Selbständigen haben sich durch neue Rahmen- und Arbeitsbedingungen verändert. Dies gilt auch für die Möglichkeit zukünftiger Aus- und Weiterbildungen. Daher haben wir unseren Coaching Lehrgang in einem blended learning Konzept entwickelt.

Dies bedeutet, klassische Präsenztage mit passenden Elementen der online Weiterbildung zu kombinieren.

Das blended-learning Format entspricht damit den neuen Anforderungen der Arbeitswelt und bietet folgende Vorteile:

- Flexible und individuelle Studienzeiten für die Teilnehmer:innen durch ein online verfügbares, strukturiertes Lernkonzept mit klaren Lernaufträgen
- Nutzung der Online-Möglichkeiten für den Transport theoretischen Wissens, Feedback und Vertiefung
- Präsenztage werden zu praktischen Übungstagen mit entsprechender professioneller Begleitung durch die Lehrcoaches
- Vermittlung von Coaching Prozessen im persönlichen UND im online Setting
- flexible Anpassung der Ausbildung auf das jeweilige Pandemiegeschehen
- Möglichkeit zur Gestaltung flexibler Lernpläne
- weniger Reisezeiten
- geringere Hotelkosten

Damit wird eine größtmögliche Anpassung an den momentanen Trend der Arbeits- und Lebensformen erreicht, die für die Teilnehmer:Innen von Vorteil ist.

Der Lehrgang besteht aus insgesamt 10 Modulen, und erstreckt sich über 1 Jahr.

In unserem blended learning Format wechseln einander Selbstlern-, online und Präsenzphasen ab. Demnach sind alle Module lt. folgendem Schema aufgebaut:

Aufbau eines Moduls:

– Selbstlernphase:

Die Vermittlung der Inhalte erfolgt in den Selbstlernphasen. Dafür stellen wir ausführliche schriftliche Unterlagen, Videos, Präsentationen, Literatur etc. zur Verfügung

Selbstlern Phasen

- Unterlagen
- Videos
- Präsentationen
- Literatur

– online Phase:

In der anschließenden online Phase werden gemeinsam mit den Lehrcoaches in virtuellen Meetings die Inhalte aus der Selbstlernphase reflektiert, besprochen und bei Bedarf wiederholt. Ein weiteres Element der online Phase sind die Peergroup Treffen der Teilnehmer:innen, wo bereits das erste Ausprobieren und gemeinsames Üben stattfinden.

online Phase (virt. Meetings)

- reflektieren
- Wiederholungen
- Fragen
beantworten
- ausprobieren

– Präsenz Phase:

In der Präsenz Phase werden alle in der Selbstlern- und online Phase vermittelten Inhalte ausprobiert und von den Teilnehmer:innen geübt. Die Lehrcoaches stehen dabei für Demonstrationen bzw. als Unterstützende und Feedbackgebende zur Verfügung.

Präsenz Phase (f2f Treffen)

- Praxis
- Unterstützung
durch die
Lehrcoaches
- Feedback

DIE INHALTE

MODUL 0 – PCM PERSÖNLICHKEITSPROFIL

Bewusste Auseinandersetzung mit der eigenen Persönlichkeit und den damit verbundenen Potenzialen.

- Online Fragebogen
- 2 Stunden Einzel – Debriefing Gespräch:
 - Reflexion der eigenen Persönlichkeitsstruktur
 - Mein Kommunikationsverhalten
 - Meine Selbstmotivation und –steuerung
 - Mein Stressverhalten
 - Meine Muster
 - Meine Lebensthemen
 - Wie kann ich die Rolle als Coach gemäß meiner Potenziale gestalten und leben?

MODUL 1 – ICH ALS COACH

Wie sehe ich mich? Wie sehen mich die anderen? Wir als Ausbildungsgruppe.

- Kennenlernen der Gruppe
- Vertrauen und Arbeitsfähigkeit herstellen
- Regeln für die Zusammenarbeit
- Eigenbild vs. Fremdbild

MODUL 2 – COACHING BASICS

Grundlagen im Coaching und verschiedene Settings.

- Definition von Coaching
- Ebenen im Coaching
- Rechtliche Rahmenbedingungen
- Unterschiedliche Formen im Coaching
- Der Vertrag

- Coaching Struktur
- Systemisches Denken
- Wahrheit, Wirklichkeit, Realität
- Rapport
- Übertragung, Gegenübertragung
- Die Haltung des Coaches

MODUL 3 – COACHING PROZESS

Der Coaching Prozess und dessen Gestaltung.

- Der Loop
- Hypothesenbildung
- Zieldefinition
- Technik des aktiven Zuhörens
- Fragetechniken
- Problem 1. und 2. Ordnung
- Logische Ebenen
- Gefühle und Emotionen
- Verschiedene Coachingtechniken

MODUL 4 – MODELLE IM COACHING

Verschiedene theoretische Modelle, die im Coaching zur Bildung von Arbeitshypothesen herangezogen werden können.

- Systemgesetze
- Dramadreiseck
- Change Modelle
- 4room Modell
- Antreibermodell
- Mythen
- Gefühle im Zeitkontext

MODUL 5 – METHODEN

Methoden, die im Coaching angewendet werden können.

- Systembrett
- Genogramm
- Lebensweg
- Briefe
- Metaphern
- Paradoxe Interventionen
- Reframing

MODUL 6 – TEAMCOACHING

Das besondere an der Arbeit mit Vielen.

- Team vs. Gruppe
- Rangdynamik
- Teamuhr
- Soziogramm
- Dysfunktionen im Team
- Dramadreiseck

MODUL 7 – ONLINE COACHING

Coaching im virtuellen Setting.

- Grundlagen und Voraussetzungen
- Unterschiede digital und Präsenz
- Welche Themen für welches Setting?
- IT Tools
- Coaching Struktur im online Prozess
- Beziehungsgestaltung auf Distanz

MODUL 8 – KONFLIKTCOACHING

Konstruktiver Umgang mit Konflikten.

- Definition von Konflikt
- Verlauf von Konflikten
- Arten von Konflikten
- Wertekonflikte
- Interkulturelle Konflikte
- Lösungsmodelle
- Konfliktstrategien

MODUL 9 – INTEGRATION UND ABSCHLUSS

Zusammenfassung des Gelernten, praktische Anwendung und Abschlussprüfung

- Inhaltlicher Wrap up
- Diskussion offener Fragen
- Meine Spezialisierung als Coach
- Durchführung eines Coaching Gespräches vor der Gruppe
- Präsentation der Praxisarbeit
- Feierliche KICK OFF Zertifikatsverleihung

Alle Teilnehmer:innen erhalten nach Ihrer Praxisarbeit, Ihrer Abschlussprüfung, der Absolvierung aller Coaching Stunden und der erfolgreichen Teilnahme an den Modulen ein KICK OFF Zertifikat.

Damit stehen den Teilnehmer:innen auch weitere KICK OFF Lehrgänge und Spezialisierungen offen. Es werden laufend Weiterbildungen, aber auch Supervision und Aufstellungsarbeit angeboten, um sich in verschiedenen Coachingbereichen fit zu halten bzw. zu spezialisieren.

BEGLEITENDE MASSNAHMEN

Alle folgenden begleitenden Maßnahmen sind für den Erhalt eines Zertifikats verpflichtend.

- Persönliches Motivationsschreiben für die Teilnahme an dem Lehrgang
- Mind. 6 mal Peergroup Treffen
im Zuge der online Phasen, beginnend ab Modul 3
- Dokumentation von 20 Stunden Einzelcoaching
- Führen eines Learningjournals ab Modul 3:
Dieses Learningjournal (ca. 1 A4 Seite pro Selbstlernphase) dient als Vorbereitung für die jeweils nachfolgende online Phase
 - Reflexion der Inhalte der Selbstlernphase
 - Wie können die Inhalte in die Praxis umgesetzt werden
 - welche Fragestellungen ergeben sich daraus
- 6 Stunden Supervision
In der Supervision können eigenen Themen des Coaches aufgearbeitet bzw. die eigene Coaching Tätigkeit reflektiert werden.
- Abschlussarbeit
Diese hat die Darstellung praktischer Erfahrungen aus selbstgeführten Coachings zu beinhalten. Sie ist unter einen theoretischen Fokus zu stellen und hat folgender Struktur zu folgen:
 - Beschreibung des Coachings / Hintergrund
 - Darstellung der theoretischen Grundlagen des gewählten Themas
 - Abgeleitete Fragestellungen und Hypothesen
 - Überprüfung der abgeleiteten Fragen und Hypothesen anhand der dargestellten Praxis
 - Diskussion der Ergebnisse
 - Ca. 20 Seiten in normaler Schriftgröße

LEKTÜRE

Folgende Bücher sind im Zuge des Lehrgangs verpflichtend zu lesen und stellen damit wichtige Inhalte für den Lehrgang dar. Sie sind von jedem/r Teilnehmer:in selbstständig zu erwerben. Die Preise für diese Bücher sind nicht in den Lehrgangskosten inkludiert.

- Luzia Fuchs-Jorg, Dagmar Grafeneder: Nichts ist, wie es scheint
- Martina Schmidt-Tanger: Gekonnt coachen
- Friedemann Schulz von Thun: Miteinander reden: 3, Das innere Team
- Georg Kneer, Armin Nassehi: Niklas Luhmanns Theorie sozialer Systeme

DIE LEHRCOACHES



Mag. Dagmar Grafeneder

KICK OFF Managing Partner
Unternehmensberaterin
Aufstellungsleiterin, Coach

Ausbildungen

Betriebswirtschaftsstudium WU Wien
Schwerpunkt Personalwesen
NLP Resonanz Coach
Aufstellungsleiterin
Zertifizierter PCM Coach

Schwerpunkte

Organisations- und Personalentwicklung
Teamentwicklung
Einzel- und Teamcoachings
Hypnosystemisches Coaching
Trainings
Moderationen
Assessmentcenter
Potenzialanalysen



Christina Hackl

Executive Coach &
Unternehmensberaterin
KICK OFF Netzwerkpartnerin

Ausbildungen

Wirtschaftscoach
Aufstellungsleiterin
Universitätslehrgang WU Wien
Schwerpunkt Marketing & Vertrieb
Langjährige Tätigkeit im Top Management

Schwerpunkte

Executive Coaching
Führungskräfteentwicklung und -training
Einzel- und Teamcoaching
Teamentwicklung
Strategieberatung
Organisationsentwicklung
Change Management und
Restrukturierung
Interkulturelles Management



**KICK
OFF**

ORGANISATORISCHES

ÜBERSICHT LEHREINHEITEN

Modul	Thema	Selbstlernphase	online Phase	Peer-gruppe	Präsenz-phase
M0	PCM	1h	2h		
M1	Ich als Coach				8h (1d)
M2	Coaching Basics	16h (2d/Mon.)	6h		
M3	Coaching Prozess	16h	6h	2h	8h
M4	Modelle	16h	6h	2h	8h
M5	Methoden	16h	6h	2h	8h
M6	Teamcoaching	16h	6h	2h	8h
M7	Online Coaching		12h	2h	
M8	Konflikt	16h	6h	2h	8h
M9	Abschluss		14h		8h
		97h	64h	12h	56h
	Übungscoachings	20h			
	Supervision	6 h			
	Gesamtanzahl	255 h			

TERMINE & INVESTITION

Start im Juni 2022

EUR 6.800,00 zzgl. 20% MWSt. (Ratenzahlung möglich)

SEMINARORT

In einem Seminarhotel im südlichen Wien



**KICK
OFF**

ORGANISATORISCHE BEGLEITUNG

Eva Fuchs

Tel.: +43-1-710 78 54-14

Email: eva.fuchs@kick-off.com

KICK OFF Management Consulting GmbH
Wienerbergstr. 11 / Twin Towers | A-1100 Wien
T: +43-1-710 78 54-0 | F: +43-1-710 78 54-9
Email: office@kick-off.com | www.kick-off.com